

## Alternant(e) technico-commercial(e) B2B

### Safehear, expert des solutions de communications en environnement bruyants

Safehear développe des solutions innovantes pour permettre aux professionnels de communiquer efficacement en milieu bruyant tout en protégeant leur audition. Nos produits répondent aux enjeux de sécurité et de performance des industries les plus exigeantes.

Aujourd'hui, nous accélérons notre développement et recherchons un(e) alternant(e) technico-commercial(e) dynamique et structuré(e) pour contribuer à cette forte croissance.

### Les missions :

Sous la responsabilité directe de l'équipe commerciale, tu participeras activement à la conquête de nouveaux clients :

- **Prospection ciblée B2B** (téléphonique, LinkedIn, salons, mailing...) auprès de nos cibles industrielles.
- **Qualification de leads** et **prise de rendez-vous** avec des interlocuteurs techniques (HSE, responsables maintenance, etc.).
- **Démo terrain et suivi commercial**, aux côtés de nos sales.
- Participation aux **salons professionnels** (Préventica, Global Industrie, etc.).
- **Veille marché** et aide à la création d'outils d'aide à la vente (argumentaires, cas clients, comparatifs...).

Tu seras aussi force de proposition pour améliorer nos process et notre stratégie commerciale.

### Ce qui fera la différence :

- Expérience en vente B2B dans l'industrie
- Tu n'as pas peur de **décrocher ton téléphone** ou d'aborder un inconnu sur un salon.
- Tu sais **adapter ton discours** à ton interlocuteur
- Tu es **autonome, réactif·ve** et **force de proposition** : chez Safehear, on valorise ceux qui osent, pas ceux qui attendent.
- Agilité et **esprit de conquête**

### Pourquoi rejoindre Safehear ?

Une startup en pleine explosion, avec une vision claire et une forte traction commerciale

Une culture entrepreneuriale où les initiatives sont valorisées et où chacun a un impact

Des opportunités de progression dans une entreprise en forte croissance

 Basé à Lyon – Déplacements régionaux à prévoir avec véhicule entreprise

 Contrat d'alternance (12 ou 24 mois), date de démarrage septembre 2025

 Téléphone et ordinateur fournis

**Rencontrons-nous pour approfondir la possibilité d'une collaboration réussie !**

Envoyez un CV à l'adresse : [contact@safehear.fr](mailto:contact@safehear.fr)